

empresa

Enric Vila, Director Técnico, y Jorge Castillo, Director General, nos acercan la psicología y funcionamiento de la empresa

EINA: innovación, experiencia y servicio post-venta

Estudios de Ingeniería Adaptada (EINA), es una joven empresa que atesora la experiencia de más de 500 instalaciones en todo el mundo, de maquinaria relacionada con la soldadura, corte y mecanización de materiales plásticos, composites y moquetas. Enric Vila y Jorge Castillo, Director Técnico y Director General respectivamente, nos dan a través de esta entrevista una visión de esta innovadora compañía navarra.

-Vuestra tarjeta de presentación es muy amplia, ¿podrías concretar un poco qué tipo de máquinas realizáis?

EINA posee un conocimiento y experiencia relativo a diversas técnicas de soldadura y corte de materiales plásticos como los ultrasonidos, la placa caliente, vibración rotación, etc, y ese conocimiento lo aplicamos en la automatización de procesos en los que esas tecnologías sean necesarias.

“Cubrimos todo el espectro del proyecto, desde el diseño hasta la puesta en marcha con recursos humanos y materiales propios”.

-Es decir, que además tenéis la capacidad de automatizar el proceso completamente...

Efectivamente, además de dar la solución central a la necesidad de nuestro cliente podemos integrarla en una automatización completa que incluya elementos de manipulación, montaje, control de calidad por ejemplo,

Estudios de Ingeniería Adaptada (EINA) cuenta con un total de 500 instalaciones extendidas por todo el mundo, que junto a la experiencia y presencia global de Dukane –fabricante de equipos de corte y soldadura al que representa en nuestro país–, convierten, en suma, a la firma en una empresa puntera en el sector con grandes perspectivas de futuro.

para lo que nos servimos de robots, visión artificial u otros elementos.

-¿EINA es sólo una ingeniería?

No, nosotros además contamos con nuestras instalaciones de montaje y verificación de las máquinas que diseñamos. Cubrimos todo el espectro del proyecto, desde el diseño hasta la puesta en marcha con recursos humanos y materiales propios. En cualquier caso, nosotros nos vemos como a una empresa de servicios,



Máquina de Dukane, representada en España por Eina

empresa

donde la cercanía e implicación en la satisfacción de las necesidades del cliente es del 100%.

-Respecto a las técnicas de corte y soldadura de plásticos, ¿con qué recursos contáis?

EINA es partner de la empresa americana Dukane, que con su presencia global y su experiencia nos complementa perfectamente a la hora de poder garantizar un servicio post venta inmediato en cualquier parte del mundo. La larga experiencia de nuestro equipo nos permite abordar proyectos sin la necesidad de que Dukane intervenga directamente ya que el *know how* acumulado, se mantiene en la compañía y se va transmitiendo a las nuevas incorporaciones. Lo mismo se puede decir de la tecnología del láser para el corte o la soldadura, donde contamos con la colaboración de Rofin.

-¿Y a qué nivel de colaboración os relacionáis con Dukane y Rofin?

La colaboración es muy fluida y desarrollamos soluciones conjuntamente, por ejemplo acabamos de lanzar un desarrollo con Rofin de un brazo telescópico para aplicaciones de corte por láser de

CO2 en tres dimensiones, acoplable a cualquier robot.

Como veis, no nos limitamos a integrar los productos de Dukane y Rofin, sino que colaboramos en desarrollos conjuntos o mejoras de los productos de los que disponen en la actualidad.

-¿En qué tipos de mercados os movéis?

Tenemos una gran penetración en el sector de la automoción, el aeronáutico y el eólico, sin embargo las tecnologías de corte y soldadura y otros tratamientos de mate-

“No nos limitamos a integrar los productos de Dukane y Rofin, sino que colaboramos en desarrollos conjuntos o mejoras de los productos de los que disponen”.

“Nuestros clientes nos solicitan asesoramiento en todos los procesos, ya que la experiencia y el conocimiento que podemos aportarles es mucho”.

riales plásticos son aplicables a cualquier sector y de hecho tenemos clientes en sectores diversos, como los electrodomésticos, la publicidad, alimentación, médico, etc.

-Como ingeniería que sois, el apartado de I+D+i será importante...

Importante no, es fundamental. Hay que entender que nosotros damos soluciones concretas a situaciones concretas, cada máquina es diferente de la anterior, y en ese sentido desde la fase de elaboración de la oferta ya estamos considerando el proyecto de alguna manera como I+D+i.

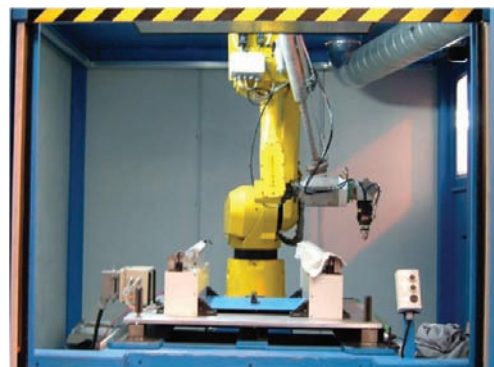
EINA es una empresa muy intensiva en conocimiento, ya sea de materiales, o de procesos y medios, y esta es una gran ventaja competitiva en la lucha empresarial.

Nuestros clientes nos solicitan asesoramiento en todos los procesos previos a la intervención de nuestro automatismo, ya que la experiencia y el conocimiento acumulado que podemos aportarles es mucho y en múltiples aplicaciones.

-Por curiosidad, ¿por qué estáis ubicados en Navarra?

El accionariado de la compañía es navarro y eso ya es un motivo “per se”, pero además en esta comunidad se apuesta fuertemente por el desarrollo industrial y tecnológico. De hecho la empresa pública Sociedad de Desarrollo de Navarra acaba de incorporarse al capital de EINA con un 45%. ●

Robot de Fanuc con aplicación de soldadura



Robot de Fanuc con aplicaciones de corte